



**CENTRE EUROPÉEN
DE LA NÉGOCIATION**

SEMINAIRES INTER ENTREPRISES

CALENDRIER 2023

SEMINAIRES INTER ENTREPRISES CALENDRIER 2023

LA STRATEGIE DES GAINS MUTUELS : LES FONDAMENTAUX

« Passer du compromis aux solutions créatives »

STGM EN PRESENTIEL (prérequis obligatoire) :

+ Livre « Comment réussir une négociation ? »

+ Memento « Osez négocier autrement ! »



+ Test de validation des Acquis (avant & après la formation)

**Format : 2 jours en présentiel + 3h30 de Retours d'Expériences (REX)
à distance soit 17h30 de formation : 2.280 € HT**

Horaires : J1 (9h à 12h30 + 14h30 à 18h) + **J2** (9h à 12h30 + 13h30 à 17h) + **J3 REX à distance** (9 h à 11h30)
+ **1h accompagnement Individuel**

Langue : Français

A PARIS

STGM-01/23 : 19, 20 janvier + 17 mars 2023

STGM-02/23 : 2, 3 février + 7 avril 2023

STGM-03/23 : 9, 10 mars + 12 mai 2023

STGM-04/23 : 3, 4 avril + 2 juin 2023

STGM-05/23 : 25, 26 mai + 7 juillet 2023

STGM-06/23 : 15, 16 juin + 14 sept 2023

STGM-07/23 : 6, 7 juillet + 15 sept 2023

STGM-08/23 : 24, 25 août + 20 oct 2023

STGM-09/23 : 14, 15 sept + 17 nov. 2023

STGM-10/23 : 12, 13 oct + 15 déc. 2023

STGM-11/23 : 16, 17 nov. 2023 + 12 janv. 2024

STGM-12/23 : 7, 8 déc. 2023 + 9 fév. 2024

SEMINAIRES INTER ENTREPRISES CALENDRIER 2023

A LYON

STGM 09/23-Lyon : 14, 15 sept + 17 nov. 2023

LA STRATEGIE DES GAINS MUTUELS : LES FONDAMENTAUX

« Passer du compromis aux solutions créatives »

+ Test de validation des Acquis (avant & après la formation)

STGM A DISTANCE (prérequis obligatoire) :

+ Memento » « Osez négocier autrement ! » en PDF

Format 100 % distanciel de 4 1/2 journées + 2h30 de Retours d'Expériences (REX)

+ 1h00 d'accompagnement individuel soit 17h30 de formation : **1.990 € HT**

Horaires : J1, J2, J3 et J4 (9h à 12h30) + **J5 REX** (9 h à 11h30) + 1h00 d'accompagnement individuel

Français

STGM DIST : 14, 15 & 18, 19 déc. 2023 + 26 janv 2024

SEMINAIRES INTER ENTREPRISES CALENDRIER 2023

LA STRATEGIE DES GAINS MUTUELS : LES FONDAMENTAUX

« La stratégie des gains mutuels au service du dialogue social »

STGM SOC : NEGOCIATIONS SOCIALES ET COLLECTIVES

(Constitue un prérequis obligatoire au même titre que la STGM)

+ Livre « Comment réussir une négociation ? »

+ Memento : « Osez négocier autrement ! »

+ Test de validation des Acquis (avant & après la formation)

+ livre « Osez négocier autrement ! »

* Suggestion de lecture : « L'âge de la négociation collective Christian Thuderoz paru le 2 octobre 2019 Essai »

Format 2 jours en présentiel + 2h30 de Retours d'Expériences (REX)

+ 1 heure d'accompagnement à distance soit 17h30 de formation : **2.280 € HT**

Horaires : J1 (9h à 12h30 + 14h30 à 18h) + **J2** (9h à 12h30 + 13h30 à 17h) + **J3 REX à distance** (9 h à 11h30)
+ **1h accompagnement Individuel**

Langue : français

A PARIS

STGM SOC-06/23 : 22, 23 juin + 11 septembre 2023

STGM SOC-09/23 : 28, 29 septembre + 10 novembre 2023



SEMINAIRES INTER ENTREPRISES CALENDRIER 2023

LA STRATEGIE DES GAINS MUTUELS : LES PERFECTIONNEMENTS

PERF : PERFECTIONNEMENT A LA STRATEGIE DES GAINS MUTUELS *

« Aborder les facteurs de complexité en Négociation »

* Prérequis : STGM ou STGM SOCIALE ou STGM SANTE (disponible en INTRA)

+ livre « Les secrets d'une bonne relation »



Format 2 jours en présentiel Soit 14h de formation : **1.850 € HT**

Horaires : **J1** (9h à 12h30 + 14h30 à 18h) + **J2** (9h à 12h30 + 13h30 à 17h)

Langue : français

A PARIS

PERF 04/23 : 3, 4 avril 2023

PERF 10/23 : 5, 6 octobre 2023

PERF 12/23 : 4, 5 décembre 2023

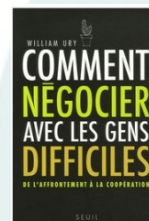
DIFF : NEGOCIER AVEC LES GENS DIFFICILES *

« Neutraliser la mauvaise foi »

*Prérequis : STGM ou STGM SOCIALE ou STGM SANTE (disponible en INTRA)

+ livre « Comment négocier avec les gens difficiles »,

+ Test de validation des Acquis (avant & après la formation)



Format de 2 jours en présentiel soit 14 h de formation : **1.850 € HT**

Horaires : **J1** (9h à 12h30 + 14h30 à 18h) + **J2** (9h à 12h30 + 13h30 à 17h)

Langue : français

A PARIS

DIFF 06/23 : 19, 20 juin 2023

DIFF 09/23 : 14, 15 septembre 2023

DIFF 11/23 : 30 novembre, 1er décembre 2023

SEMINAIRES INTER ENTREPRISES CALENDRIER 2023

LES ESSENTIELS DU NEGOCIATEUR : AMELIORER SA POSTURE DE NEGOCIATEUR

DISC : DISCUTER L'INDISCUTABLE

« Aborder des sujets qui fâchent »

*Prérequis : STGM ou STGM SOCIALE ou STGM SANTE (disponible en INTRA)



Format en présentiel 2 jours soit 14h de formation : **1.850 € HT**

Horaires : J1 (9h à 12h30 + 14h30 à 18h) + **J2** (9h à 12h30 + 13h30 à 17h)

+ livre « Comment mener les discussions difficiles »

A PARIS

DISC-11/23 : 7, 8 novembre 2023

POSI : LE NON POSITIF DU NEGOCIATEUR

« Savoir refuser sans offenser »

* Sans Prérequis



Format en présentiel 2 jours soit 14h de formation : **1.850 € HT**

Horaires : J1 (9h à 12h30 + 14h30 à 18h) + **J2** (9h à 12h30 + 13h30 à 17h)

+ livre « Comment dire non »

A PARIS

POSI-10/23 : 19, 20 octobre 2023

SEMINAIRES INTER ENTREPRISES CALENDRIER 2023

EMO : LES EMOTIONS DU NEGOCIATEUR *

« **Savoir les transformer d'obstacles en alliées** »

*Prérequis : **STGM** ou **STGM SOCIALE** ou **STGM SANTE** (disponible en INTRA)

A PARIS

2 jours en présentiel soit 14h de formation : **1.850 € HT**

Horaires : J1 (9h à 12h30 + 14h30 à 18h) + **J2** (9h à 12h30 + 13h30 à 17h)

EMO-12/23 : 4,5 décembre 2023

PREP : LA PREPARATION MENTALE DU NEGOCIATEUR *

« **Acquérir un mental fort pour exceller en négociation** »

* Prérequis conseillé : **STGM** ou **STGM SOCIALE** ou **STGM SANTE** (uniquement en INTRA)

A PARIS

Format en présentiel 2 jours soit 14h de formation : **1.850 € HT**

Horaires : J1 (9h à 12h30 + 14h30 à 18h) + **J2** (9h à 12h30 + 13h30 à 17h)

PREP-09/23 : 28, 29 septembre 2023

A PARIS

ASSERT : L'ASSERTIVITE DU NEGOCIATEUR *

« **Oser défendre ses intérêts en respectant ceux de l'autre** »

* Prérequis conseillé : **STGM** ou **STGM SOCIALE** ou **STGM SANTE** (disponible en INTRA)

Format en présentiel 2 jours soit 14h de formation : **1.850 € HT**

Horaires : J1 (9h à 12h30 + 14h30 à 18h) + **J2** (9h à 12h30 + 13h30 à 17h)

ASSERT-6/23 : 15, 16 juin 2023

ASSERT-12/23 : 14, 15 décembre 2023